

Рейтинг десяти компаний Северо-Западного округа по выручке от продаж (за минусом НДС, акцизов), млн рублей

Рейтинг	Наименование	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год	Темп прироста за 3 года, 2015-й (2014-й) к 2012 году
1.	БИОКАД, ЗАО	2945	2993	8388	10 904	364%
2.	НТФФ ПОЛИСАН, ООО	2495	3079	3513	4005	130%
3.	ВЕРТЕКС, ЗАО	2408	2340	2471	3360	144%
4.	ГЕРОФАРМ, ООО	2283	2180	2466	2870	132%
5.	ФАРМАКОР ПРОДАКШН, ООО	1021	1347	1541	1849	137%
6.	СПБНИИВС ФМБА РОССИИ, ФГУП	348	876	1168	1387	158%
7.	РОСБИО, ООО	1237	992	997	нет данных	101%
8.	РАДУГА ПРОДАКШН, ЗАО	-	619	857	нет данных	138%
9.	ГЕМАТЕК, ООО	311	520	664	797	153%
10.	САМСОН-МЕД, ООО	457	523	630	632	121%

Источник: До 2014 года включительно – данные Росстата. 2015 год – прогнозные величины и данные компаний

Лидеры хай-тека СЗФО

В Северо-Западном федеральном округе в последние годы наблюдается увеличение темпа роста производства лекарственных препаратов. Регион занимает вторую позицию по объему производства продукции фармацевтической промышленности после Центрального федерального округа. Практически весь объем продукции выпускается в Петербурге и Ленобласти: по данным Росстата за 2015 год, на них приходится более 97% от общего выпуска макрорегиона в стоимостном выражении. В таблице приведены крупнейшие представители фармацевтической промышленности СЗФО, все эти компании зарегистрированы в Петербурге.

За 2015 год в СЗФО было зарегистрировано девять новых компаний, занимающихся производством основной фармацевтической продукции, фармацевтических препаратов и материалов, все они зарегистрированы также в Петербурге. Несмотря на то что город испытал в 2015 году серьезный спад промышленного производства, фармацевтический кластер демонстрировал рост. В прошлом году компании «Новартис Нева» (первый в России завод полного цикла транснациональной компании «Новартис»), «Вертекс» и «Солофарм» открыли новые заводы, запустили новые производственные линии, отвечающие современным стандартам. В Гатчинском районе прошлого года был запущен завод РИА «Панда», где планируется контрактное производство иностранных партнеров и расширение производства БАДов.

Бизнес-модели лидеров

В аспекте бизнес-моделей, реализуемых крупнейшими компаниями, можно от-



ФОТО: БИОКАД.RU

Компания «Биокад» на этот год запланировала выпуск препаратов для лечения онкологических заболеваний на мощностях Sothema Labs в Марокко

метить значительную диверсификацию стратегий. Так, лидер локального рынка и ведущая инновационная компания России, биотехнологическое предприятие «Биокад», превысила планку годовых продаж в 10 млрд рублей и не собирается останавливаться на достигнутом. Представители компании заявляют, что в ближайшее время будет делаться упор на расширение активности, в том числе в рамках локализации производства в других странах.

Хорошей иллюстрацией к этой модели является запланированный в текущем году выпуск препаратов для лечения онкологических заболеваний на мощностях Sothema Labs в Марокко. В 2016 году компания планирует увеличить объем выручки еще на 40%. «Биокад» активно инвестирует в научные исследования и разработки: за

полгода было получено 17 разрешений на проведение клинических исследований, включая четыре на оригинальные препараты. Летом прошлого года компания анонсировала открытие самого крупного в России R&D-центра, включающего восемь исследовательских лабораторий. Одним из источников роста за прошлый год стал препарат собственной разработки для лечения гепатита С. Также завершены клинические исследования по нескольким препаратам, в том числе оригинальным инновационным продуктам, которые должны поступить в продажу в этом году. Всего в разработке компании – более 40 инновационных препаратов для лечения онкологических и аутоиммунных заболеваний. Компания заключила 11 новых международных пятилетних контрактов на поставку лекарственных препаратов.